



資金3万から

**1億**稼いだストーリー

どうも。ミツです。

プレゼントの教材は  
最後に貼ってありますので是非ご活用ください♪

プレゼントの前に

「資金3万円からどうやって1億以上を稼いだのか」

を私の自己紹介も兼ねてストーリー形式で  
お伝えしていきますので  
是非ご覧いただければと思います。

2013年にネットビジネスと出会い  
コンテンツビジネスだけで**売り上げ6億**ぐらまで行きました。  
※広告費や色んな経費があるのでザックリ4億ぐらいの利益です。

## 売上 3億2000万

売上合計	処理料	手数料	手数料合計
¥322,843,150	¥715,020	¥17,742,024	¥18,457,044

## 売上 1億

売上合計	処理料	手数料	手数料合計
¥103,312,780	¥80,395	¥5,254,634	¥5,335,029

## 売上 7500万

売上合計	処理料	手数料	手数料合計
¥74,981,400	¥116,650	¥3,940,432	¥4,057,082

## 売上 6200万

PC総売上合計	¥ 62,797,000	携帯総売上合計	¥ 0	商品売上合計	¥ 62,797,000
PC利用料合計	¥ 5,775,159	携帯利用料合計	¥ 0	利用料合計	¥ 5,775,159
PCアフィリエイト報酬合計	¥ 9,611,448	携帯アフィリエイト報酬合計	¥ 0	アフィリエイト報酬合計	¥ 9,611,448
PCキャンセル費用合計	¥ 0	携帯キャンセル費用合計	¥ 0	キャンセル費用合計	¥ 0
PC総売上残額合計	¥ 47,410,393	携帯総売上残額合計	¥ 0	商品売上残額合計	¥ 47,410,393

## 売上 5800万

### 成果合計

アフィリエイト報酬	2ティア報酬	報酬合計
¥58,767,237	¥6,928	¥58,774,165

決済会社やアカウントが  
複数に分かれています  
トータルで6億ぐらいの売り上げになっています。

いきなりこんな画像を見せられると

「すごすぎる～！俺には無理だ・・・」

とか思う人もいると思いますが

私はお小遣い3万円からのスタートでここまで来られたので  
努力次第で誰にでもこのぐらい稼げる可能性はあると思います。  
ちなみに  
私がネットビジネスを教えた人の中にも

- ✓ 年収1億を超えた方や
- ✓ 年収8000万を超えた人
- ✓ 年収5000万を超えた人

など情報発信（コンテンツビジネス）で  
稼げている方がたくさんいますので

このストーリーを読むことで  
ネットビジネスで稼いでいくヒントになるかと思っています。

# 2013年 FXで大負け、そして

ちょっと学生時代に遡って  
話をしていきますね。

中学時代から、とにかく「モテたい」っていう  
気持ちが強くて

中学の時はスケボーをしたり  
ヒップホップを聞いてみたり

高校時代はDJをやってみたり  
大学ではストリートダンスをやってみたり

常にモテたいって気持ちで生きてきました(笑)

「ダンスやったら絶対モテるだろ！」

と思ってダンスを始めたんですが  
やってみたら意外にのめり込んでしまって  
1日8時間ぐらいアスリートレベルの練習をして遊ぶ暇もなく  
結局そんなにモテなかったんですが・・・(笑)

そんな私が大学卒業後に選んだ仕事は  
**塾の講師**でした。

理由は簡単で

・ 昼から勤務だから夜遊べる

・ 朝早起きしなくていい

・ 教えることが好きかも

そんな安易な考えで就職をしました。

何となく始めてみたものの  
生徒に教えるのがめっちゃくちゃ楽しくて  
結構向いていたと思います。

ただ、当然毎月の給与をもらうサラリーマンなので  
**年収だと500万ぐらい**ですかね。

年収500万って、平均以上ではありますが  
そのぐらいの収入じゃ全然お金って貯まらないんですよ。

**毎月のお小遣いは3万円。**

飲みに行ったりしたら速攻で消えるお金です。  
毎年給与のアップは5000円とか1万円レベル。

まあそれでも全然生活は出来たので  
そこまで不満はなかったんですが  
ある日同僚から

「FXで1日で100万稼いだ！」

って話を聞いたんですね。

当時の私としては衝撃でしたね。

100万円って1年頑張っって働いて  
何とか貯められるぐらいの金額じゃないですか。

**それをたったの1日で稼げるだって！？**

もの凄い興奮して  
その日のうちにFXの口座を作りました。

結果、、、

**ボロ負け(笑)**



3日間で50万を失うというとんでもない結果になりました。

とにかく悔しくて  
何とか他の副業で稼いでやろう！という気持ちになって  
ネットで色んなものを検索しました。

その結果見つけたのが

「せどり」

です。

## 毎日ブックオフの日々

当時は、今のように色々なせどり手法などが  
全くなく、それこそガラケーでリサーチするレベルでした。  
(今の人がうらやましい)

ネットでブックオフで稼げるという  
情報があったので  
とりあえずブックオフに行ってみて  
100冊ぐらいリサーチ。

すると、、、

108円の本の中にAmazonで1500円で売れているものを発見！



「え、これ売るだけで1000円ぐらい儲かるの？  
めっちゃ簡単じゃん！」

と興奮して、来る日も来る日もブックオフに通いました。



ブックオフせどりって  
なんかめんどくさいイメージとかあるかもしれませんが

私にとっては「お宝探し」みたいな感覚で  
108円の本から数千円、1万円とかも見つかるから  
毎日お宝ハンター気分ワクワクしながらやっていたね。

これってすごい重要で

## 「ビジネスを楽しめるかどうか」

で稼げるかどうか分かれると思います。

今ネットビジネスをやっている人も  
これから始める人も、とにかく「楽しむ」ことを大事にしてください。



一番お宝だったのはすごいマイナーな本で  
中国美術？かなんかの図録です。

下の画像のやつなのですが

200円で仕入れて9万円で売れました！

利益で8万ぐらいなのでホントお宝ですね♪

タグ検索: 中国美術 林風眠 画集 西武百貨店 1986年 送料無料



落札情報		詳細
落札価格:	90,000 円	同じ商品の出品代行を依頼する
サイト:	ヤフオク商品ページ	* 林風眠 〃 を参照
残り時間:	終了	物販ビジネスをプロから学ぶ方法
入札件数:	1 (入札履歴)	
開始価格:	90,000 円	入札単位
数量:	1	商品状態
開始日時:	12月 5日 4時 4分	終了日時

こういうお宝を探すのが楽しくて  
毎日せどりをしているうちに

3か月後には月収20万を超えていました。

スタートした時の資金はお小遣い3万円だったのに  
半年ぐらいでせどりの収益が100万を超えていたので  
マジでせどりをして良かったと思います。

# 月収100万達成！独立&情報発信スタート

ブックオフせどりだと  
利益率はすごい高かったのですが  
同じ商品を大量に仕入れるってことが出来なかったのので  
その後新品のせどりを始めました。

当時（2014年）は  
新品せどりってあまりやっている人も多くなくて  
情報も少なかったのですが

毎日ヤマダとかトイザラス、ドンキとかに行って  
自分なりのノウハウを編み出していきながら  
**半年後には月収100万**を達成しました。



ある程度せどりで稼げるようになったので  
更に稼ぐために会社を辞めようと思い始めた時に  
情報発信と出会いました。

当時読んでいたメルマガで  
情報発信のスクールのことが書かれていたので

「これだ！」

って思って速攻問合せ。

募集期間ではなかったんですが  
何とかスクールに入れてもらって  
情報発信を始めたのが2015年。

当時の情報発信では  
誰かの教材を紹介（アフィリエイト）する  
スタイルがメインだったんですが

私は

「自分で教材を作って販売した方が儲かるじゃん！」

って思って  
自分が培ってきたノウハウを  
体系化して教材を作成していきました。

その際に考えたことは

「どうやったらファンになって買ってくれるか？」

って部分です。

この辺は、メルマガを始めた初期の段階から  
かなり意識して考えていて  
何となくで販売しても絶対に買ってくれないですから  
**ファン化**ってのをめちゃくちゃ考えました。

そこで浮かんだ1つの作戦が  
自分のコミュニティに引き入れてファン化して  
そこでセールスをするというものです。

この辺はみんなていあさん（新田さん）というめちゃくちゃ有名なアフィ  
リエイターの「新世界アフィリエイト」とかで語られているのですが

単なる読者を自分のコミュニティに入れて  
ファン化をさせて物が勝手に売れる状態ってのを作り出せるんですね。

こういうコミュニティでのファン化をするやり方を  
プロモーションアフィリエイトと呼ぶんですが

詳しく知りたい方はググったり、みんなていあさんの  
新世界アフィリエイトを買ってみてください。

# コミュニティでのファン化

今でこそ、  
サロンとかコミュニティって  
かなりたくさんありますが

2015年ぐらいの時代には  
LINEグループとかコミュニティというものなんて  
ほとんどなかったんですね。

そんな中、私は

## 「せどりを無料で学べるコミュニティ」

というものを作りました。  
ただ、無料で適当な人が入ってきても困るので  
当時皆がアフィリエイトしていた  
1万円ぐらいのせどり教材の「特典」として  
コミュニティ参加権利をつけました。

特典なのでコミュニティ自体は無料なんですけど  
無料とはいえ、ちゃんと基礎的な教科書みたいなのは用意していました  
ね。

こういうものをコミュニティで配っていました。

↓ ↓ ↓

[せどリスタンダードマニュアル](#)

※途中でちょっと更新してますが、大体こんな内容のを無料で渡してま  
した。

自分で言うのも何ですが  
結構いい内容ですよ(笑)

これを無料で配っていたので  
そりゃファンになってくれますよ。

更に、コミュニティーでは  
毎日私が仕入れに行っている様子とかを配信したり  
仕入れの相談なんかも乗っていましたね。

その結果、

「今度家電の教材を販売しますよー」

って伝えるだけで

「買いたいです！」

って声が200件以上。

29800円で販売していたので  
**1日で600万の売り上げ**になりました。

しかも、コンテンツビジネスってのは  
**原価が0円なのでほぼほぼ利益**という。

もうね、世界が変わりますよ。

絶対に情報発信&コンテンツビジネスはやった方が良いです。

情報商材って「詐欺だ」とか言われることもありますが  
良いものを販売していれば感謝の声しか来ませんからね。

当時販売していた家電のマニュアルでも  
こんな感じで毎日**感謝の声の嵐**でした。



あんまりここには書かなくて、  
ロム専になってて申し訳ないですが。

電腦マニュアルと**家電マニュアル**をコツコツとやり続けた結果、今月は月収100万  
超えしそうです 😊 おそらく着地予想は120ぐらいです。

**家電マニュアル**は、自分を変えてくれた最強バイブルです 😊

みつさんには、大変感謝いたします 😊  
有難う御座います 😊



こんばんは。

本日、**家電マニュアル**通りに  
ヤマダとケースをリサーチしてきました、  
2時間ほどで仕入れ10万円、利益見込み5万1千円となりました。  
リサーチ時間が短縮したので効率良くいけました。

これは今日試したことです、  
ケースにて処分特価を値引き交渉してみたところ、  
4480円（税抜き）を4000円（税込み）  
にしてもらったり  
8800円（税抜き）を8000円（税込み）  
にしてもらったりしました。

これで利益が上乗せしましたので、  
かなり良い交渉が出来たと思います。

また、店員さんとも仲良くなり、  
さり気なく処分品だけ狙ってますと  
カミングアウトしてみたところ  
好感触だったので今後も同じ店員さんを  
見つけて価格交渉してみたいと思います。



今日はお休みする予定でしたが、家電マニュアル購入を決めたのでマニュアル代を稼ぎに行きました。  
46000円仕入れ、33000円見込みでした 😊  
目標達成したので帰ります 😊  
雨は徒歩せどりに辛いです 😞



← RE

すごいです！  
おめでとうございます！

家電マニュアル、すごいですよね！

電腦マニュアルも買おうと思ってましたが、買いそびれました。。

また、販売開始してほしいです。m(\_ \_)m

当時販売していた

家電せどりのマニュアルはこんな感じです。



[家電せどりマニュアル](#)

5年前ぐらいの教材なので

ちょっと古い部分もありますが今でもこの手法で  
普通に稼げますので是非実践してみてください♪

ただ、今は5年前と比べてネットに無料の情報が結構あるので

「こんなレベルの内容で！？」

と思う方ももしかしたらいるかもしれませんが  
今では普通になっているヤマダの値札では「E」が  
廃盤だからそれをリサーチするとか、

そういう情報って当時全くなかったんですよ。



ネットにも情報は出てないし  
無料レポートとかにも当然ない。

私が自分の足で  
毎日家電店に足繁く通って  
ようやく発見したノウハウです。

今ではこういう情報が結構無料でも  
手に入るようになりましたが  
**当時としてはそれこそ「革命的」な内容**だったので  
めっちゃくちゃ感謝されましたね。

## 物販の組織化 & コンテンツビジネス強化

情報発信をスタートしてからは  
情報発信の収益だけで

初月 50万売り上げ

2ヶ月目 100万売り上げ

3か月目 200万売り上げ

4か月目 200万売り上げ

5か月目 300万売り上げ

6か月目 300万売り上げ

という感じでコンテンツビジネスでの  
**収益が200万を切らなくなってきました。**

何度も言いますがコンテンツビジネスは

## 売り上げ=ほぼ利益

になるので

毎月200万~300万がどんどん増えていく感じですね。

その辺りから物販を組織化するためにスタッフを4名雇用して  
せどりの組織化をしていきました。

その結果、

物販の方も伸びていって

月商2000万オーバーに。

日付	商品カテゴリー	出荷経路
自由選択	すべての商品カテゴリー	Amazonおよび出品者
2016/04/01 - 2016/04/30		

売上スナップショット 2016年6月19日 3:10:50:JST 現在

注文品目数	注文商品数	注文商品の売上	品目あたりの平均商品数	品目あたりの平均売
<b>3,377</b>	<b>3,856</b>	<b>¥20,658,497</b>	<b>1.14</b>	<b>¥6,117</b>

ここまでの軌跡を整理すると

①せどりで稼ぐ

②情報発信をスタートして

稼いだノウハウをコンテンツ化して販売する

③時間もお金も余裕が出来て

組織化して更に物販の収益がアップする

こういう流れですね。

結構勘違いというか

間違った方向に行ってしまう人って多いんですが

**目的が「稼ぐこと」**なのに

いつの間にか**目的が「せどりで稼ぐこと」**とかになっちゃう人っているんですよね。

せどりは稼ぐための1つの手段であって

目的ではありません。

だから、どんどん稼げる方向に

シフトしていくべきと個人的には思います。

**大きく稼ぐにはレバレッジが大事**

そんな感じで2015年には

**せどり（物販）×情報発信**

で月収200~300万ぐらいになって

**年収でも3000万以上**を稼ぐことが出来ました。

販売したコンテンツも電腦せどりのマニュアルだったり

リサイクルせどりのマニュアルだったりと

色々なものを販売していました。

# すごい重要なこと言いますね。

何かで稼ぐときは

それを「コンテンツ化して販売する」ことを念頭に置く。

これってめちゃくちゃ重要です。

家電せどりがいかに稼げるとしても

自分で家電店を回って仕入れをしている限り

良くても1日で10万とか20万とかしか稼げません。

※それでもかなり凄いんですけどね。

でもそれをコンテンツ化して

販売すれば1日で200万とか300万を

稼ぐことも可能なんです。

これが「レバレッジの力」です。



レバレッジというのはテコの原理のことで

少ない力で大きなものを動かすのと同様に

少ない労力やお金で、大きなお金を生み出す力です。

せどりのようなビジネスは自分がいくら頑張っても  
労力に比例した収益にしかなりませんが

例えばメルマガやLINE@なら

10人に届けるのも1万人に届けるのも同じ労力です。

大きく稼ぐためにはこのレバレッジが大事で  
FXとか株とかもレバレッジをかけられますし  
会社のオーナーなんかも「社員の労力」を使うことで  
レバレッジをかけていますね。

大事なことなのでもう一度言いますね。

**大きく稼ぎたいならレバレッジをかけましょう。**

レバレッジのかけられない  
ビジネスは大きく稼ぐことが出来ません。

大きく稼ぎたいなら

**・ ネットの仕組み**

**・ 他人の力**

などを使ってレバレッジをかけるしかないんです。

その点において

情報発信でのコンテンツビジネス以上に

リスクが少なくて稼ぎやすいビジネスってないと思います。

教材を作ったけど売れなかったとしても赤字になることはありませんし。

## 年収1億を達成

2015年に情報発信をスタートしてから

**2016年 年収5000万突破**

**2017年 年収1億突破**

という感じで

右肩上がりに収益を伸ばすことが出来ました。



販売したコンテンツを  
列挙していくと

- ・家電マニュアル
- ・リサイクルせどりマニュアル
- ・電腦せどりマニュアル
- ・Amazon刈り取りマニュアル
- ・フリマせどりマニュアル
- ・外注化マニュアル
- ・節税教材

などのいわゆる「教材」などを基軸に  
800人を超えるせどりのスクールを運営したりもしていました。

せどりのジャンルだけでなく  
色々な稼げる系のコンテンツを販売した結果  
**6億以上の売り上げ**をあげることが出来て  
年収1億を切らなくなりました。

## 自動化への道へ

2019年からは「**自動化**」をテーマとして  
ステップメールやステップLINEによる  
自動セールスを構築していきました。

これ、やってみて思ったんですが

**「最初からやっておけば良かったー！！」**

ってガチで思います。

ステップでの自動セールスを構築したら  
やることがほとんどなくなります。

今では1日1~2時間ぐらい働くだけでも  
月に1000万以上のお金が自動で生まれるようになったんですね。

だから

これから情報発信やコンテンツビジネスを  
やっていく人は絶対に自動化した方がいいと思います。

自動化しないと

レバレッジは効くものの結局労働収益的な  
部分は多少なりともあるので労働から抜け出すことが出来ません。

自動化の流れとしては

①世の中に求められているコンテンツを用意する

②ステップメールorステップLINEを作成する

③集客する

簡単に言うところの流れです。

ステップメール（ステップLINE）の作成が  
結構大変ではありますが  
作ってしまえばそれこそ「自動販売機」みたいに  
毎日勝手にお金を生み出してくれます。

今、これを読んでいる方の中には

- ・ 既に情報発信をやっている人
- ・ ネットビジネスで稼いでいるが情報発信はしていない人
- ・ ネットビジネスをスタートしたばかりの人

など色々な方がいると思います。



# 「ミツさんが1からネットビジネスで稼ぐなら何をしますか？」

この質問よく聞かれるんですが

実は私には**後悔していることが2つ**あります。

1つ目は

**「自動化をもっと早くしておけば良かった」**

ということです。

これは先程も言いましたが

自動化するとホント時間もお金も余裕が出来ます。

せっかくネットという素晴らしい仕組みを使って稼ぐなら

その仕組みに稼いでもらうという最大のメリットを生かした方がいいかなと思います。

2つ目は

**「情報発信をもっと早く始めておけば良かった」**

ということです。

なぜかというと

・ SNS媒体

・ YouTube

・ ブログ

・ LINE@（メルマガ）

こういうものって「**資産**」になるんですよ。

2013年の開始当初から情報発信を始めて  
色々な媒体を構築していたら、多分今では年収3億以上は  
余裕で超えていたと思います。

情報発信ってある程度稼いでからやった方がいいんじゃないか？って疑問を持つ方もいると思いますが、実は同時並行でやっていった方がいいんですよね。

理由は2つあって

① 初心者のうちから情報発信をすることで、リアルな実践記を書くことが出来る

これ結構重要でGoogleとかSNS、YouTubeってリアルな一次情報が求められているんです。

だから、初心者の頃からTwitterとかYouTubeとかブログとかで発信をすると、リアルな生の声を書けるからめちゃくちゃお得なんです。

「誰も私の発信なんて見ないでしょ」

とか思う方もいるかもしれませんが、初心者の時の失敗談とか、これやって良かったとかそういう生の声ってかなり需要があるんですよ。

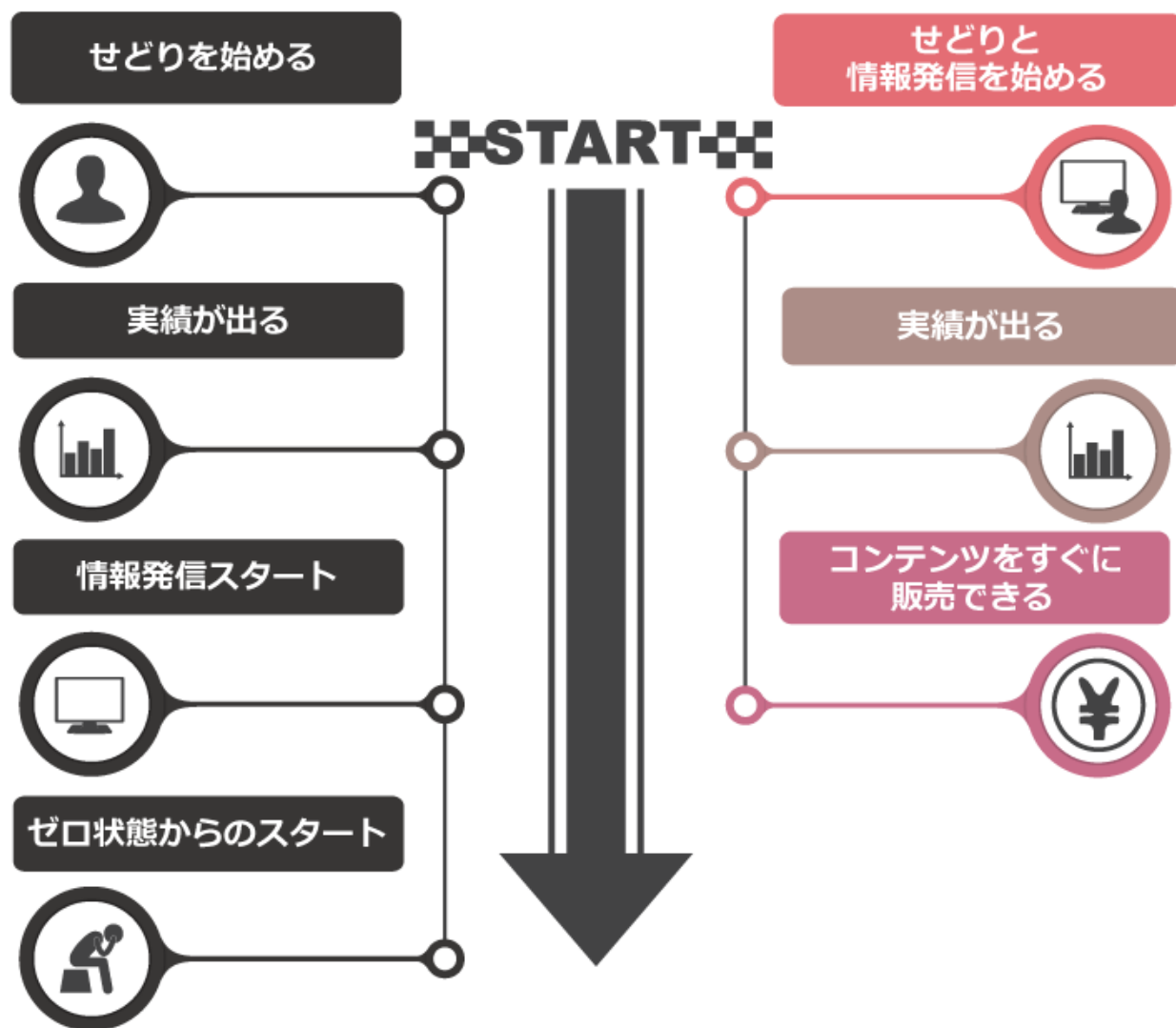
② 同時並行で情報発信をすることで、マネタイズしたいタイミングで既にフォロワーや読者などの資産が貯まっている状態を作り出せる

2つ目もめちゃくちゃ大事なんですけど、例えばせどりとかアフィリエイトで月収30万とか100万とか稼いでから、いざ「情報発信始めるぞ！」ってスタートしたとするとその段階でフォロワーとか読者がゼロの状態です。スタートしなきゃいけないんです。

逆に、**同時並行でやっていた場合**は、マネタイズ出来るようなコンテンツが作れる状態になった時には既にフォロワーや読者がいる状態を作れます。

どっちがメリットあるかは明らかですね。

図で示すとこんな感じです。



実際、最近だとTwitterでnoteという数百円~5万円ぐらいで販売できるものがあるんですが、**実績がない人が取り組んだ成果とか経験談を販売してめちゃくちゃ売れている事例**って結構あります。

例えば、中学生でTwitterやブログをやりながら情報発信に取り組んでいた人が「どうやって中学生が稼いだか」についてのnoteを出して5000部以上（売り上げ1000万近く）売っている事例なんかもあります

 キメラゴン ⚡ 月収7桁中学生 @kimeragon01 · 2019年12月31日  
発売開始1日で2000部突破しました。

明日になったら1980円にするので買いたい方は今日中に！

一年で月収30万円突破した経験から情報発信で6桁を目指すテンプレをまとめました。

今から稼ぎたい人はぜひ！



【発信で月収6桁達成のテンプレ】月収6桁の中学生が一年間でやっ...  
発売開始3時間で155冊売り上げました！！ 発売開始7時間で500冊突破！  
初日で1000冊突破！（売上100万） 発売2日で3500部突破！ こ...  
[note.com](#)

38 76 538

多分、というか絶対と言い切れますが  
Twitterやブログなどの情報発信を同時並行でやってなかったらこれだけの成果は出ていないと思います。

情報発信（コンテンツビジネス）って、正直売るものは何でもありで、自分自身が経験したことや培ったノウハウをコンテンツ化出来れば、どんなジャンルでも売れます。

もちろん、稼ぐ系が一番売れやすいというのはありますが、モテる系のコンテンツ販売で月に3000万以上、たったの5ヶ月で1億を売り上げているという猛者もいますw



中星様@東大AV男優ナンバー師 @nakaboshisama · 2019年12月31日

激動の1年。

8月:月商950万円

↓

9月:月商1500万円

↓

10月:月商2000万円

↓

11月:月商2232万円

↓

12月:月商3128万円

【note累計:1億円】

実績は揃った。

2020年は中星一番の認知を深め、中星界隈を拡大させ続ける事が俺の責務。

追いたい背中は自分で選べ。

足踏みはしない。

俺は前に進む。

今月の売上		お支払日
2019/12/01 - 2020/01/01	1月	2019/01/31
	2月	2019/02/28
	3月	2019/03/31
	4月	2019/04/30
	5月	2019/05/31
	6月	2019/06/30
	7月	2019/07/31
	8月	2019/08/30
	9月	2019/09/30
	10月	2019/10/31
	11月	2019/11/30
	12月	2019/11/29
	1月	2019/12/31
	2月	2019年12月末予定

・実績があまりない人

・フォロワーが少ない人

でも、うまく情報発信をしてファンを作ることが出来ればコンテンツは普通に売れます。

例えば下記の方なんかは

はっとり@大学生動画編集者  
@toripo\_

完全独学でも2週間で案件獲得した文系大学生/20歳/#ワンコインロードマップ 生みの親 受講者60名以上！/0から1になるためのノウハウ発信中/初心者の味方です👉/エンジニア目指すけどプログラミング挫折→動画編集者に/編集のご依頼、ご相談はDMまでお願いします

📍 日本 大阪 🗓 誕生日: 1999年11月27日  
📅 2019年5月からTwitterを利用しています

51 フォロー中 263 フォロワー

フォロワーがまだ263人で、大学生で動画編集を頑張ってる方ですね。

このぐらゐの実績の人でも、自分で実践しながらその実践内容を販売することで**60本もコンテンツが売れたり**もしています。

はっとり@大学生動画編集者 @toripo\_ · 1月6日

🎉初noteにして、60名の方を買って頂きました！

本当にありがとうございます🙏

動画編集ブームを体感してます👏

これから動画編集を始める方や動画編集初心者の方を全力で応援します！👏

DMの質問も出来るだけ答えるので不安がありましたら聞いてください🤪

#ワンコインロードマップ

おめでとうございます！  
あなたの記事が合計60回購入されました！

60回目に購入された記事をみんなに教えてあげましょう！

ツイートする

話を戻すと、私が今からネットビジネスを1からスタートするとしたら

①せどりやアフィリエイトでも何でもいいので  
再現性が高いネットビジネスを選んで稼ぐ

②①と同時並行でTwitter、YouTube、ブログ、LINE@などでの情報発信  
をスタートする

③ある程度稼げたらノウハウや経験をコンテンツ化して販売する

④自動化するためにステップメール（ステップLINE）にする

間違いなく、この流れで行くと思います。

もちろん情報発信は「1クリックでラクラク稼げる」みたいな詐欺的なものではないので、簡単ではないですよ。

でも、

- ・マーケティング
- ・コピーライティング
- ・ブランディング
- ・セールス戦略
- ・コンセプトメイキング
- ・SNS運用
- ・広告戦略

など色々な知識を学びながら情報発信にしっかりと取り組めば  
普通の人が1億稼ぐことは難しくありません。

私だって全然天才とかじゃなくて、稼げたのは勉強したからです。  
今後のLINEの配信で情報発信での稼ぎ方は詳しくお伝えしていきますのでお楽しみに♪

## プレゼント

それではお待ちかねのプレゼントをお渡ししますね！

先程お伝えした①の「ネットビジネスで稼ぐ」という  
実績づくりの部分を解決するのにかなり役立つかなと思います。

ほとんどの教材は3年前～5年前ぐらいに  
17800円～29800円で販売していたものなので  
情動的に古いものとかもあるかもしれませんが  
今でもかなり役立つノウハウも多いです。

あと、このノウハウを活用して  
せどりで稼いでもらいたいという気持ちも大いにあるんですが

### 「有料コンテンツの参考」

にしていただけると更に良いかなと思います。

何度も言いますが  
せどりはあくまでも最初のステップです。



目指してほしいのは  
情報発信（コンテンツビジネス）とその自動化です。

それを最初から考えているのと  
そうでないのでは結果が全く変わってきます。

**「せどりで稼ごう！」**

だけでなく

**「ネットビジネスを自動化して自動収益を手に入れよう！」**

という気持ちを強く持って  
ビジネスをやる中で「これってコンテンツ化出来ないかな？」  
そういう視点を持ってもらえればと思います。

では下記からプレゼントをご覧ください。

#### ■せどりスタンダードマニュアル

5年前にコミュニティーで無料配布していた教材です。  
無料とはいえ、これを実践するだけで月商100万とか  
稼いだ方もたくさんいるような濃い内容になっているかと思います。

特に「モノレートの読み方」の動画は何度も見てもらえればと思います。

#### ■家電店攻略マニュアル

5年前に29800円で販売していた教材です。  
今では無料で手に入るような情報もありますが  
当時は「目からうろこ」と言われるほど貴重な情報でした。  
今でもこのノウハウで稼ぐことが可能ですので是非ご活用ください。

### ■ [ドンキ攻略マニュアル](#)

4年前に販売した教材で、19800円～29800円ぐらいで販売していました。結構画像なども古いのと、システムが変わってる部分が少しありますが見るべきポイントとかは今でも変わらないですので、ドンキで稼ぐ必要な情報はほぼ揃っているかと思います。

### ■ [フリマ仕入れ教材](#)

3年前ぐらいに17800円で販売した教材です。

メルカリやラクマなどのフリマ仕入れやヤフオク仕入れについて動画も交えて詳細に書いてます。

電腦せどりをする上での細かい設定なども書いてますのでかなり役立つかなと思います。

### ■ [外注化マニュアル](#)

複数のマニュアルに分かれているのでZIPファイルになっています。

パソコンで開いて解凍をしてご覧ください。

3年ほど前に販売した教材なのでAmazonやツールの仕様など変わっていることもあるかと思いますがご了承ください。

外注化をするだけで、自分の時間がかかなり増えますし、利益も伸びますのでせどりである程度稼げるようになったら外注化も検討しましょう。

# おわりに

今回無料プレゼントした5つの教材だけでもかなりのボリュームがありますので、少しずつ読んで実践してもらえればと思います。

あと、**教材の感想**なんかをTwitterでツイートしてもらえると嬉しいです♪

この教材をきっかけに

- ・せどりで稼ぐ
- ・コンテンツビジネス、情報発信で稼ぐ
- ・自動化を構築する

というステップを駆け上がってもらえたら何よりです。